РЕПУБЛИКА БЪЛГАРИЯ

**СТОПАНСКА АКАДЕМИЯ “Д. А. ЦЕНОВ” – СВИЩОВ**

|  |  |
| --- | --- |
| Факултет“ПРОИЗВОДСТВЕН И ТЪРГОВСКИ БИЗНЕС” | Катедра “ТЪРГОВСКИ БИЗНЕС” |
|  |  |
| **Утвърждавам:** |  |
|  Декан: …...…………….............................(проф. д-р Любчо Варамезов) | Приета от ФС, Протокол № 4 от 26.11.2024 г.Приета от КС, Протокол № 7 от 20.11.2024 г. |
| **УЧЕБНА ПРОГРАМА****на** |
| Учебна дисциплина“Публични търгове и обществени поръчки” |
| **Код на дисциплината: ФПТБ-КТБ-Б-322****Брой кредити по учебен план: (6)** |
| Образователно-квалификационна степен: БАКАЛАВЪР | Код на документа:УД/УПР-ФПТБ-КТБ-Б-322 |
| Форма на обучение: РЕДОВНА/ЗАДОЧНА/ДИСТАНЦИОННАЕзик: БЪЛГАРСКИ | Версия:v.05/2024 |

**І. ОРГАНИЗАЦИЯ НА ОБУЧЕНИЕТО**

**Часове учебна заетост (семестър с продължителност 14 седмици)**

***Таблица № 1***

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Учебна заетост****/аудиторна и извънаудиторна/** | **Редовна форма на обучение** | **Задочна форма на обучение** | **Дистанционна форма на обучение** |
| **1. Аудиторна заетост (АЗ)** | **56** | **28** | **56** |
| 1.1. Лекции | 28 | 14 | 28 |
| 1.2. Семинарни занятия | 28 | 14 | 28 |
| **2. Извънаудиторна заетост (ИАЗ)** | **94** | **122** | **94** |
| 2.1.Самостоятелна работа | 47 | 61 | 47 |
| 2.2. Академични задания | 47 | 61 | 47 |
| 2.2.1. Курсови разработки и проекти | 17 | 21 | 10 |
| 2.2.2. Есета/доклади |  0  |  0  |  0  |
| 2.2.3. Казуси и делови игри | 10 | 20 | 10 |
| 2.2.4. Онлайн тестови и изпитни модули | 20 | 20 | 27 |
| **Всичко:** | **150** | **150** | **150** |

**Схема за формиране на крайната оценка по дисциплина**

***Таблица № 2***

|  |  |
| --- | --- |
| **Критерий**  | **Тежест на критерия** |
| **Редовна форма на обучение** | **Задочна форма на обучение** | **Дистанционна форма на обучение** |
| **1. Изпълнение на ангажименти през семестъра, в т.ч.:** | **50%** | **50%** | **50%** |
| * 1. Посещение на учебни занятия

*(% от комплексната оценка)* | 5% | 5% | 5% |
| 1.2. Семестриални контролни *(% от комплексната оценка)* | 10% | 0% | 0% |
| 1.3. Академични задания  *(% от комплексната оценка)* | 35% | 45% | 45% |
| **2. Семестриален изпит***(% от комплексната оценка)* *Форма на провеждане:**тест с отворени и затворени въпроси* | **50%** | **50%** | **50%** |
| **Общо за дисциплината** | **100%** | **100%** | **100%** |

**II. Анотация**

**2.1. Цел на курса**

Учебната дисциплина „Публични търгове и обществени поръчки“ е специална учебна дисциплина, изучавана от студентите, обучаващи се в специалност „Публична администрация” от ОКС „бакалавър” в редовна, задочна и дистанционна форма на обучение. Целта на настоящата дисциплина е да даде на студентите общи и специални знания за същността, предмета, процедурите и механизмите на подготовката, организацията и провеждането на публичните търгове и обществените поръчки. Потребността от изучаването на дисциплината се налага от нарастващата роля и място на публичните търгове и обществените поръчки в национален и световен мащаб, като резултат от глобализацията на икономиката и трансформацията на бизнеса и на публичните институции в съвременните условия. Настоящата дисциплина има теоретичен и практикоприложен характер и разглежда публичните търгове и обществените поръчки като универсални формализирани технологии за ефективен анализ и оценка на конкурентни предложения за осъществяване на проекти. Базовите теми по учебната дисциплина са свързани с усвояване на знания за условията по възлагането на обществени поръчки, провеждането на публични търгове и конкурси за проекти. Тематиката на изучаваната дисциплина е в съответственост с изискванията за развитието на знанията, практическите умения и компетенции на студентите от специалността „Публична администрация“ при публичните търгове и обществените поръчки, като значима предпоставка за адаптиране на българската публична администрация към европейската административна теория и практика.

**2.2. Предварителни изисквания**

За усвояването на дисциплината „Публични търгове и обществени поръчки“ са полезни придобитите знания и умения по дисциплините "Микроикономика", "Макроикономика", "Административно и териториално устройство", "Основи на публичната администрация" и др.

**2.3. Използвани методи на преподаване**

***2.3.1 Редовна и задочна форма***

В процеса на обучение по дисциплината се използват методи на преподаване, като: казуси, симулации, дискусии, лекции, мозъчни атаки, директни инструкции, курсови разработки, делови игри и др.

***2.3.2 Дистанционна форма***

За усвояване на теоретичните знания и придобиване на съответните практически умения по дисциплината се използват интернет базирани технологии (Платформа за дистанционно обучение, социални мрежи и сайтове за комуникиране и обучение) с прилагане на иновативни синхронни и асинхронни методи за обучение (интерактивно обучение, проблемно-ориентирано обучение, казусно обучение, ролеви и игрови тип обучение) и др.

**2.4. Очаквани резултати**

Теоретични познания, практически умения и компетенции по подготовката, организацията и провеждането на публични търгове и обществени поръчки.

**III. разпространение на дисциплината**

Университет за национално и световно стопанство - София, България

Икономически университет - Варна, България

University of Economics, Prague, Czech Republic

Костромской государственный университет имени Н. А. Некрасова – Кострома, Русия

Portland State University - Portland, USA

**IV. Учебно съдържание**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **ТемИ** | **Редовна форма на обучение** | **Задочна форма на обучение** | **Дистанционна форма на обучение** |
| **Л** | **У** | **Л** | **У** | **Л** | **У** |
| **Тема I. ПРАВИЛА И РЕД ЗА ВЪЗЛАГАНЕ НА ОБЩЕСТВЕНИ ПОРЪЧКИ** | 2 | 2 | 1 | 1 | 2 | 2 |
| *1. Понятие за обществена поръчка, начало и законодателно регламентиране на обществените поръчки в България2. Предпоставки за провеждане на обществени поръчки, изключения от приложното поле на Закона за обществените поръчки, запазени обществени поръчки3. Дефиниране на възложителите на обществени поръчки4. Подготовка на документация, откриване и провеждане на процедура за обществена поръчка* |
| **Тема II. УСЛОВИЯ ЗА ВЪЗЛАГАНЕ НА ОБЩЕСТВЕНИ ПОРЪЧКИ** | 2 | 2 | 1 | 1 | 2 | 2 |
| *1. Предмет, цел и принципи на възлагане на обществени поръчки2. Отличителни черти на обектите на обществени поръчки и на видовете възложители – публични и секторни 3. Специфични условия за участие на юридическите лица с нестопанска цел в процедури за възлагане на обществени поръчки4. Особености на процедурите за избор на изпълнител от бенефициенти на безвъзмездна финансова помощ от Европейските структурни и инвестиционни фондове5. Смесени обществени поръчки* |
| **Тема III. ПРОЦЕДУРИ ЗА ВЪЗЛАГАНЕ, СТОЙНОСТНИ ПРАГОВЕ И ПРОГНОЗНИ СТОЙНОСТИ
НА ОБЩЕСТВЕНИТЕ ПОРЪЧКИ** | 3 | 3 | 2 | 2 | 3 | 3 |
| *1. Видове процедури за възлагане на обществени поръчки2. Стойностни прагове на обществените поръчки3. Методи за изчисляване на прогнозната стойност на обществените поръчки4. Решения и обявления на възложителите на обществени поръчки* |
| **Тема IV. ДОКУМЕНТАЦИЯ И ИНФОРМАЦИЯ
ЗА ОБЩЕСТВЕНИТЕ ПОРЪЧКИ** | 3 | 3 | 1 | 1 | 3 | 3 |
| *1. Съдържание на документацията за обществени поръчки2. Достъп до документацията чрез електронни средства3. Разяснения по условията на процедурата4. Покани до кандидатите5. Публикуване и обмен на информацията за обществени поръчки6. Поддържане на профил на купувача* |
| **Тема V. ПОДГОТОВКА НА ПРОЦЕДУРАТА
ЗА ОБЩЕСТВЕНИ ПОРЪЧКИ** | 3 | 3 | 1 | 1 | 3 | 3 |
| *1. Предварителни действия на подготовката на процедурата – пазарни консултации и външно участие при подготовка на документацията2. Изисквания при определяне на сроковете за получаване на оферти и заявления за участие3. Специални условия за изпълнениe на поръчките4. Техническа спецификация. Маркировка* |
| **Тема VI. ИЗИСКВАНИЯ КЪМ КАНДИДАТИТЕ И УЧАСТНИЦИТЕ** | 3 | 3 | 1 | 1 | 3 | 3 |
| *1. Основания за отстраняване на кандидатите и участниците2. Мерки за доказване на надеждност3. Критерии за подбор на кандидатите и участниците* |
| **Тема VII. ПРОВЕЖДАНЕ И ПРИКЛЮЧВАНЕ
НА ПРОЦЕДУРИ ЗА ВЪЗЛАГАНЕ НА ОБЩЕСТВЕНИ ПОРЪЧКИ** | 3 | 3 | 2 | 2 | 3 | 3 |
| *1. Видове критерии за възлагане на поръчките2. Оценка на разходите за целия жизнен цикъл3. Видове процедури, прилагани от публични възложители 4. Специфични техники и инструменти за възлагане на обществени поръчки – рамково споразумение, динамични системи за покупки, електронен търг, електронни каталози, централизирано възлагане5. Провеждане на процедури за възлагане на обществени поръчки 6. Приключване на процедури за възлагане на обществени поръчки7. Гаранции за изпълнение 8. Сключване на договор за обществена поръчка9. Досие на обществена поръчка10. Специални правила при възлагане на обществени поръчки от секторни възложители* |
| **Тема VIII. СПЕЦИФИКИ НА ОРГАНИЗАЦИЯТА И ПРОВЕЖДАНЕТО НА ПУБЛИЧНИ ТЪРГОВЕ И КОНКУРСИ ЗА ПРОЕКТИ** | 3 | 3 | 2 | 2 | 3 | 3 |
| *1. Обявяване на предварителна квалификация2. Предоставяне на документи на заинтересованите оференти3. Избор на оференти на база представените документи4. Представяне на тръжните условия на оферентите, потвърдили участието си в публични търгове5. Депозиране и отваряне на тръжните оферти6. Анализ и оценка на тръжните оферти7. Избор на оферта и сключване на договор за изпълнение8. Специфики на процедурите за конкурси за проекти* |
| **Тема IX. УЧАСТИЕ В ПУБЛИЧЕН ТЪРГ
ЗА ИНЖЕНЕРИНГОВ ПРОЕКТ** | 3 | 3 | 2 | 2 | 3 | 3 |
| *1. Предимства и проблеми за организаторите на търга2. Вземане на управленско решение за участие в търг3. Участие на оферентите в предварителна квалификация4. Подготовка на тръжната оферта5. Определяне на офертната цена* |
| **Тема X. УПРАВЛЕНИЕ И КОНТРОЛ НА ОБЩЕСТВЕНИТЕ ПОРЪЧКИ** | 3 | 3 | 1 | 1 | 3 | 3 |
| *1. Органи за провеждане на държавна политика в областта на обществените поръчки2. Външен контрол на обществените поръчки* |
| **Общо:** | **28** | **28** | **14** | **14** | **28** | **28** |

**V. ИЗПОЛЗВАНИ УЧЕБНО-ТЕХНИЧЕСКИ СРЕДСТВА**

|  |  |
| --- | --- |
| **Наименование на** **Учебно-техническото средство** | **Използвани учебно-технически средства по вид на занятията** |
| **Лекции** | **Семинарни****занятия** |
| 1. Мултимедийни системи за презентиране | X | X  |
| 2. Интернет | X | X  |
| 3. Специализирани програмни продукти: |  |  |
|  3.1   | X | X |

**VI. ПреПОРЪЧИТЕЛНИ МАТЕРИАЛИ И НОРМАТИВНИ ИЗТОЧНИЦИ**

 **6.1. Основна литература**

|  |
| --- |
|  1. Петрова, С. и др. (2021). Публични търгове и обществени поръчки. Свищов: АИ Ценов, Платформа за дистанционно и електронно обучение на СА “Д. А. Ценов“, https://dl.uni-svishtov.bg. |
|  2. Илиева, В. (2023). Усъвършенстване на инвестиционния процес в публичния сектор. София: ИК - УНСС. |

 **6.2. Допълнителна литература**

|  |
| --- |
|  1. Богданова, М. и др. (2023). Гъвкаво управление на проекти. Свищов: АИ Ценов. |
|  2. Илиева, А., Станкулов, П. (2023). Практика на Комисията за защита на конкуренцията и на съдилищата по Закона за обществените поръчки и практика на Съда на Европейския съюз. София: Сиела. |
|  3. Борисов, Б., Богданова, М. (2021). Управление на програми. Свищов: АИ Ценов. |
|  4. Богданова, М. (2020). Въведение в проектното управление. Свищов: АИ Ценов. |
|  5. Станкулов, П. (2019). Правни аспекти на принципите за възлагане на обществени поръчки. София: ИК Труд и право. |
|  6. Сирашки, Х. и др. (2019). Разработване и оценка на публични политики и програми. Свищов: АИ Ценов. |
|  7. Зафирова, Ц. (2018). Управление на публичния сектор. Варна: Наука и икономика, ИУ - Варна. |
|  8. Поляков Н. А., Мотовилов О. В., Лукашов Н. В. (2024). Управление инновационными проектами. Москва: Юрайт. |

 **6.3. Нормативни документи**

|  |
| --- |
|  1. Закон за обществените поръчки. |
|  2. Закон за управление на средствата от европейските структури и инвестиционни фондове |
|  3. Правилник за прилагане на Закона за обществените поръчки. |

 **6.4. Интернет ресурси**

|  |
| --- |
|  1. https://www2.aop.bg/ |
|  2. www.bonmarine.com |
|  3. www.nsi.bg |
|  4. https://www.mrrb.bg/ |
|  5. https://sales.bcpea.org/properties |

Съставил/и/:

|  |
| --- |
|  …………………………………(доц. д-р Симеонка Петрова) |
|  …………………………………(гл. ас. д-р Зоя Иванова) |

Ръководител катедра:

|  |  |
| --- | --- |
|  …………………………………(доц. д-р Теодора Филипова) |  |