РЕПУБЛИКА БЪЛГАРИЯ

**СТОПАНСКА АКАДЕМИЯ “Д. А. ЦЕНОВ” – СВИЩОВ**

|  |  |
| --- | --- |
| Факултет“ПРОИЗВОДСТВЕН И ТЪРГОВСКИ БИЗНЕС” | Катедра “ТЪРГОВСКИ БИЗНЕС” |
|  |  |
| **Утвърждавам:** |  |
|  Декан: …...…………….............................(доц. д-р Светослав Илийчовски) | Приета от ФС, Протокол № 1 от 11.09.2020 г.Приета от КС, Протокол № 1 от 03.09.2020 г. |
| **УЧЕБНА ПРОГРАМА****на** |
| Учебна дисциплина“Търговско представителство и посредничество” |
| **Код на дисциплината: ФПТБ-КТБ-Б-314****Брой кредити по учебен план: (4)** |
| Образователно-квалификационна степен: БАКАЛАВЪР | Код на документа:УД/УПР-ФПТБ-КТБ-Б-314 |
| Форма на обучение: РЕДОВНА/ЗАДОЧНА/ДИСТАНЦИОННАЕзик: БЪЛГАРСКИ | Версия:v.04/2020 |

**І. ОРГАНИЗАЦИЯ НА ОБУЧЕНИЕТО**

**Часове учебна заетост (семестър с продължителност 9 седмици)**

***Таблица № 1***

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Учебна заетост****/аудиторна и извънаудиторна/** | **Редовна форма на обучение** | **Задочна форма на обучение** | **Дистанционна форма на обучение** |
| **1. Аудиторна заетост (АЗ)** | **45** | **23** | **45** |
| 1.1. Лекции | 27 | 14 | 27 |
| 1.2. Семинарни занятия | 18 | 9 | 18 |
| **2. Извънаудиторна заетост (ИАЗ)** | **63** | **85** | **63** |
| 2.1.Самостоятелна работа | 32 | 43 | 32 |
| 2.2. Академични задания | 31 | 42 | 31 |
| 2.2.1. Курсови разработки и проекти | 21 | 32 | 0 |
| 2.2.2. Есета/доклади |  0  |  0  |  0  |
| 2.2.3. Казуси и делови игри |  0  |  0  | 5 |
| 2.2.4. Онлайн тестови и изпитни модули | 10 | 10 | 26 |
| **Всичко:** | **108** | **108** | **108** |

**Схема за формиране на крайната оценка по дисциплина**

***Таблица № 2***

|  |  |
| --- | --- |
| **Критерий**  | **Тежест на критерия** |
| **Редовна форма на обучение** | **Задочна форма на обучение** | **Дистанционна форма на обучение** |
| **1. Изпълнение на ангажименти през семестъра, в т.ч.:** | **50%** | **50%** | **50%** |
| * 1. Посещение на учебни занятия

*(% от комплексната оценка)* | 5% | 5% | 5% |
| 1.2. Семестриални контролни *(% от комплексната оценка)* | 10% | 0% | 0% |
| 1.3. Академични задания  *(% от комплексната оценка)* | 35% | 45% | 45% |
| **2. Семестриален изпит***(% от комплексната оценка)* *Форма на провеждане:**Писмен тест с включени отворени и затворени въпроси и казус.* | **50%** | **50%** | **50%** |
| **Общо за дисциплината** | **100%** | **100%** | **100%** |

**II. Анотация**

**2.1. Цел на курса**

Дисциплината „Търговско представителство и посредничество“ е профилираща дисциплина, изучавана в ОКС „бакалавър“. Основната цел, която се поставя с изучаването на дисциплината, е да задълбочи и разшири основните икономически знания и да формира професионална подготовка на студентите. В дисциплината е предвиден и включен учебен материал, необходим за формиране на знания за същността и значението на търговското представителство и посредничество, за функциите на търговските представители и посредници в условията на пазарната икономика, за формите на търговско представителство и посредничество, за изискванията към търговския представител и посредник. Значително място е отделено и на въпросите за технологията на осъществяване на търговското представителство и посредничество, за възникващите финансови и правни взаимоотношения. Специализиращата подготовка на студентите и формирането на новите знания и техники в търговските сделки изискват и познания по общите разпоредби на търговското и данъчното законодателство. В дисциплината внимание се отделя на конкретни търговски посреднически операции, каквито са: комисионното и консигнационното посредничество, факторинга, франчайзинга, лизинга и други.

**2.2. Предварителни изисквания**

Дисциплината „Търговско представителство и посредничество“ има определени входни и изходни връзки с изучаващите се правни и икономически дисциплини. Преподаването и изучаването на учебния материал в дисциплината се основава на учебното съдържание на дисциплините: „Основи на правото“, „Макроикономика“, „Микроикономика“, „Международна икономика“, „Международна инвестиционна политика" и други.

**2.3. Използвани методи на преподаване**

***2.3.1 Редовна и задочна форма***

За ефективното преподаване и усвояване на материала по дисциплината, биха могли да се подготвят и прилагат: казуси, симулации, дебати, дискусии, независими и групови проекти.

***2.3.2 Дистанционна форма***

За ефективното преподаване и усвояване на материала по дисциплината, биха могли да се подготвят и прилагат: казуси, симулации, дебати, дискусии, независими и групови проекти.

**2.4. Очаквани резултати**

На базата на обучението по дисциплината се предвижда придобиването на:

- знания за теоретичната същност и нормативното регламентиране на посредническите операции; организирането представителни и посреднически операции; самостоятелно интерпретира придобитите знания при решаване на учебни казуси;

- умения да се използват методи и средства, позволяващи решаване на сложни задачи, свързани с търговското представителство и посредничество; да се прилага логическо мислене и да се проявява новаторство и творчески подход при вземане на решения, свързани с търговските операции;

- компетенции относно административно управление на посредническите операции; проявява на творчество и инициативност в търговската дейност; оценка на собствената квалификация и умения и да се планира необходимостта от разширяване и актуализиране на компетенциите; изразяване на отношение по качествени и количествени описания и оценки; събиране, класифициране, оценяване и интерпретиране на данни от областта с цел решаване на конкретни задачи; анализиране и използване на нови стратегически подходи за търговско посредничество.

**III. разпространение на дисциплината**

Икономически университет - Варна

УНСС - София

Concordia university, Canada

**IV. Учебно съдържание**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **ТемИ** | **Редовна форма на обучение** | **Задочна форма на обучение** | **Дистанционна форма на обучение** |
| **Л** | **У** | **Л** | **У** | **Л** | **У** |
| **Тема първа. СЪЩНОСТ, НЕОБХОДИМОСТ И ПРАВНО РЕГЛАМЕНТИРАНЕ НА ТЪРГОВСКОТО ПОСРЕДНИЧЕСТВО** | 2 | 1 | 1 | 0 | 2 | 1 |
| *Предпоставки за възникване на търговските посреднически операции; правно регламентиране на търговското посредничество*  |
| **Тема втора. ТЪРГОВСКО ПРЕДСТАВИТЕЛСТВО** | 2 | 1 | 1 | 0 | 2 | 1 |
| *Обща характеристика на търговското представителство; видове и избор на търговски представител; правни аспекти на търговското представителство в България; търговско представителство на чуждестранно лице в България; други правни форми на търговско посредничество* |
| **Тема трета. КОМИСИОННИ ПОСРЕДНИЧЕСКИ ОПЕРАЦИИ** | 2 | 1 | 1 | 1 | 2 | 1 |
| *Обща характеристика на комисионните посреднически операции; правни аспекти на комисионното посредничество; организация на комисионните операции; данъчни аспекти на комисионните операции*  |
| **Тема четвърта. КОНСИГНАЦИОННО ПОСРЕДНИЧЕСТВО** | 2 | 1 | 1 | 1 | 2 | 1 |
| *Същност и обща характеристика на консигнацията; правни аспекти на консигнационното посредничество; данъчни аспекти на консигнационното посредничество* |
| **Тема пета. ФАКТОРИНГОВО ПОСРЕДНИЧЕСТВО** | 3 | 2 | 2 | 1 | 3 | 2 |
| *Теоретични измерения и ретроспекция на факторинга в България; видове факторингово посредничество; правни и данъчни аспекти на факторинговото посредничество* |
| **Тема шеста. ФРАНЧАЙЗИНГЪТ КАТО ФОРМА НА ТЪРГОВСКО ПОСРЕДНИЧЕСТВО** | 3 | 2 | 2 | 1 | 3 | 2 |
| *Исторически анализ на възникването и развитието на франчайзинга; същност и особености на франчайзинга; роля на мастер франчайзополучателя, като търговски посредник; правно регулиране на франчайзинга; формиране цената на франчайз пакета* |
| **Тема седма. ЗАСТРАХОВАТЕЛНО И ОСИГУРИТЕЛНО ПОСРЕДНИЧЕСТВО** | 2 | 1 | 1 | 1 | 2 | 1 |
| *Застрахователно посредничество; осигурително посредничество* |
| **Тема осма. СПЕДИТОРСКА ДЕЙНОСТ** | 2 | 1 | 1 | 1 | 2 | 1 |
| *Дефиниционни съждения за спедиторската дейност; видове спедиторски услуги; правни и данъчни аспекти на спедиторската дейност* |
| **Тема девета. ЛИЗИНГОВО ПОСРЕДНИЧЕСТВО** | 3 | 2 | 1 | 1 | 3 | 2 |
| *Същност и икономическо значение на лизинговите операции; форми на лизинговите търговски сделки; организация и технология на лизинговото посредничество; правни и данъчни аспекти на лизинговите операции* |
| **Тема десета. ИНВЕСТИЦИОННО ПОСРЕДНИЧЕСТВО** | 2 | 2 | 1 | 1 | 2 | 2 |
| *Необходимост и правно регламентиране на инвестиционното посредничество; видове инвестиционни посредници* |
| **Тема единадесета. ИКОНОМИЧЕСКА ЕФЕКТИВНОСТ НА ТЪРГОВСКИТЕ ПОСРЕДНИЧЕСКИ ОПЕРАЦИИ** | 4 | 4 | 2 | 1 | 4 | 4 |
| *Обща характеристика на икономическата ефективност на търговските посреднически операции; модели за измерване на ефективността на търговските посреднически операции* |
| **Общо:** | **27** | **18** | **14** | **9** | **27** | **18** |

**V. ИЗПОЛЗВАНИ УЧЕБНО-ТЕХНИЧЕСКИ СРЕДСТВА**

|  |  |
| --- | --- |
| **Наименование на** **Учебно-техническото средство** | **Използвани учебно-технически средства по вид на занятията** |
| **Лекции** | **Семинарни****занятия** |
| 1. Мултимедийни системи за презентиране | X | X  |
| 2. Интернет | X | X  |
| 3. Специализирани програмни продукти: |  |  |
|  3.1   | X | X |

**VI. ПреПОРЪЧИТЕЛНИ МАТЕРИАЛИ И НОРМАТИВНИ ИЗТОЧНИЦИ**

 **6.1. Основна литература**

|  |
| --- |
|  1. Илийчовски, С. и Т. Филипова. Търговско представителство и посредничество. София, Комтекс, 2013. |
|  2. Владимиров, И. Търговско право. София, Ромина, 2011. |
|  3. Николова, Н. Принципи на корпоративните финанси. София, Сиела, 2010 |
|  4. Йосифова, Т. Комисионният договор. София, Сиби, 2006. |
|  5. Билярски, С. Франчайзинг бизнес. София, Франчайзинг БГ, 2010 |
|  6. Димитрова, Е. Факторинг. София, Сиела, 2008 |
|  7. Коев, К. Договорът за факторинг. София, Сиби, 2017 |
|  8. Герджиков, О. Търговски сделки. София, Труд и право, 2015 |
|  9. Иванов, А. Търговски сделки и несъстоятелност. София, Сиела, 2017 |
|  10. Василева, А. Съвременни форми на международен бизнес. София, Нова Българска Медийна Група Холдинг, 2012 |
|  11. Златанов, Благой. Договорът за финансов лизинг. В. Търново : Унив. изд. Св. св. Кирил и Методий |
|  12. Димитров, Пенко и др. Основи на правото. Свищов, АИ Ценов |
|  13. Федулова и др. Лизинг. Теория и практика финансорования. М. КноРус |

 **6.2. Допълнителна литература**

|  |
| --- |
|  1. сп. Актив |
|  2. сп. Икономически и социални алтернативи |
|  3. сп. Бизнес и право |

 **6.3. Нормативни документи**

|  |
| --- |
|  1. Търговски закон. |
|  2. Закон за ДДС. |
|  3. Закон за пазарите на финансови инструменти. |
|  4. Закон за дейността на колективните инвестиционни схеми и на други предприятия за колективно инвестиране. |
|  5. Закон за дружествата със специална инвестиционна цел. |

 **6.4. Интернет ресурси**

|  |
| --- |
|  1. https://www.lex.bg/ |

Съставил/и/:

|  |
| --- |
|  …………………………………(доц. д-р Теодора Филипова) |

Ръководител катедра:

|  |  |
| --- | --- |
|  …………………………………(доц. д-р Теодора Филипова) |  |