РЕПУБЛИКА БЪЛГАРИЯ

**СТОПАНСКА АКАДЕМИЯ “Д. А. ЦЕНОВ” – СВИЩОВ**

|  |  |
| --- | --- |
| Факултет“ПРОИЗВОДСТВЕН И ТЪРГОВСКИ БИЗНЕС” | Катедра “ИКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НА ТУРИЗМА” |
|  |  |
| **Утвърждавам:** |  |
|  Декан: …...…………….............................(доц. д-р Светослав Илийчовски) | Приета от ФС, Протокол № 1 от 11.09.2020 г.Приета от КС, Протокол № 1 от 08.09.2020 г. |
| **УЧЕБНА ПРОГРАМА****на** |
| Учебна дисциплина“Логистични системи в туризма” |
| **Код на дисциплината: ФПТБ-КИУТ-Б-363****Брой кредити по учебен план: (4)** |
| Образователно-квалификационна степен: БАКАЛАВЪР | Код на документа:УД/УПР-ФПТБ-КИУТ-Б-363 |
| Форма на обучение: РЕДОВНА/ЗАДОЧНА/ДИСТАНЦИОННАЕзик: БЪЛГАРСКИ | Версия:v.01/2020 |

**І. ОРГАНИЗАЦИЯ НА ОБУЧЕНИЕТО**

**Часове учебна заетост (семестър с продължителност 9 седмици)**

***Таблица № 1***

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Учебна заетост****/аудиторна и извънаудиторна/** | **Редовна форма на обучение** | **Задочна форма на обучение** | **Дистанционна форма на обучение** |
| **1. Аудиторна заетост (АЗ)** | **45** | **23** | **45** |
| 1.1. Лекции | 27 | 14 | 27 |
| 1.2. Семинарни занятия | 18 | 9 | 18 |
| **2. Извънаудиторна заетост (ИАЗ)** | **63** | **85** | **63** |
| 2.1.Самостоятелна работа | 32 | 43 | 32 |
| 2.2. Академични задания | 31 | 42 | 31 |
| 2.2.1. Курсови разработки и проекти | 18 | 26 | 13 |
| 2.2.2. Есета/доклади | 0 | 0 | 0 |
| 2.2.3. Казуси и делови игри | 10 | 13 | 8 |
| 2.2.4. Онлайн тестови и изпитни модули | 3 | 3 | 10 |
| **Всичко:** | **108** | **108** | **108** |

**Схема за формиране на крайната оценка по дисциплина**

***Таблица № 2***

|  |  |
| --- | --- |
| **Критерий**  | **Тежест на критерия** |
| **Редовна форма на обучение** | **Задочна форма на обучение** | **Дистанционна форма на обучение** |
| **1. Изпълнение на ангажименти през семестъра, в т.ч.:** | **50%** | **50%** | **50%** |
| * 1. Посещение на учебни занятия

*(% от комплексната оценка)* | 10% | 10% | 0% |
| 1.2. Семестриални контролни *(% от комплексната оценка)* | 10% | 10% | 15% |
| 1.3. Академични задания  *(% от комплексната оценка)* | 30% | 30% | 35% |
| **2. Семестриален изпит***(% от комплексната оценка)* *Форма на провеждане:**Тест* | **50%** | **50%** | **50%** |
| **Общо за дисциплината** | **100%** | **100%** | **100%** |

**II. Анотация**

**2.1. Цел на курса**

Основната цел на дисциплината е да се предоставят специализиращи знания, свързани с логистичните системи в туризма. Учебният материал обхваща широк спектър от стратегически решения в сферата на дистрибуцията и логистиката, като: създаване на дистрибуционната система и нейните подсистеми; избор и конструиране на дистрибуционни канали и разнообразието от търговски посредници, участващи в тях; управление на взаимоотношенията между участниците в каналите; стратегии на интеграция в тях; одит на дистрибуцията; логистичен мениджмънт и др. Студентите получават знания и умения за структурата и спецификата на функциониране на каналите за дистрибуция, подходите, методите и средствата за управление на дистрибуционния процес, стратегическите и оперативните решения в логистиката, управлението на логистичните дейности и компетенциите на персонала, зает в пласментните и логистичните отдели на предприятията.

**2.2. Предварителни изисквания**

Учебният материал по дисциплината се базира на получените знания на студентите от дисциплините: “Основи на правото”, „Микроикономика”, “Маркетинг”, „Основи на управлението”.

**2.3. Използвани методи на преподаване**

***2.3.1 Редовна и задочна форма***

В редовна форма на обучение на студентите се използват ролеви игри, дебати, казуси, презентации.

***2.3.2 Дистанционна форма***

В дистанционна форма на обучение на студентите се използват презентации, казуси, онлайн тестове.

**2.4. Очаквани резултати**

След изучаване на дисциплината “Логистични системи в туризма” студентите разполагат с необходимите теоретически и практически знания за компетентно и ефективно менажиране на дистрибуцията и бизнес логистиката.

**III. разпространение на дисциплината**

1. Oxford Brookes University – Великобритания

2. London School of Business & Finance – Великобритания

3. Aarhus School of Business – Дания

**IV. Учебно съдържание**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **ТемИ** | **Редовна форма на обучение** | **Задочна форма на обучение** | **Дистанционна форма на обучение** |
| **Л** | **У** | **Л** | **У** | **Л** | **У** |
| **${temi#1}Дистрибуционна система** | 3 | 2 | 2 | 1 | 3 | 2 |
| *1. Дистрибуция в системата на маркетинга2. Същност и компоненти на дистрибуционната система* |
| **${temi#2}Дистрибуционни канали – съдържателна характеристика и класификация** | 3 | 2 | 2 | 1 | 3 | 2 |
| *1. Същност и характеристика на дистрибуционните канали2. Класификация на дистрибуционните канали3.Основни характеристики на собствените и посредническите дистрибуционни канали* |
| **${temi#3}Търговци на едро – участници в дистрибуционните канали** | 3 | 2 | 1 | 1 | 3 | 2 |
| *1. Същност и функции на търговците на едро2. Типология на търговците на едро и техните дейности* |
| **${temi#4}Търговци на дребно - участници в дистрибуционните канали** | 3 | 2 | 1 | 1 | 3 | 2 |
| *1. Същност и функции на търговците на дребно2. Видове търговци на дребно3. Стратегически решения на търговците на дребно* |
| **${temi#5}Избор и проектиране на дистрибуционните канали** | 3 | 2 | 1 | 1 | 3 | 2 |
| *1. Избор на дистрибуционни канали2. Проектиране на дистрибуционните канали и системи* |
| **${temi#6}Управление на взаимоотношенията в дистрибуционните канали** | 3 | 2 | 2 | 1 | 3 | 2 |
| *1. Сътрудничество и интеграция между участниците в дистрибуционните канали2. Отношения на лидерство и власт в дистрибуционните канали3. Конфликти в дистрибуционните канали и тяхното управление* |
| **${temi#7}Канали за международна дистрибуция** | 3 | 2 | 1 | 1 | 3 | 2 |
| *1. Специфика на международната дистрибуция2. Стратегически решения в каналите за международна дистрибуция* |
| **${temi#8}Одитинг на дистрибуционните канали** | 3 | 2 | 2 | 1 | 3 | 2 |
| *1. Същност, цели, обекти и субекти на одитинга2. Технология на одитинга3. Методика на одитинга* |
| **${temi#9}Физическа дистрибуция (Маркетинг логистика)** | 3 | 2 | 2 | 1 | 3 | 2 |
| *1. Същност на физическата дистрибуция/маркетинг логистиката2. Складова дейност3. Опаковане, уедряване на товарите, маркиране4. Контрол на запасите5. Обработка на поръчките6. Транспорт7. Релацията „физическа дистрибуция – логистика“* |
| **${temi\_sum#1}Общо:** | **27** | **18** | **14** | **9** | **27** | **18** |

**V. ИЗПОЛЗВАНИ УЧЕБНО-ТЕХНИЧЕСКИ СРЕДСТВА**

|  |  |
| --- | --- |
| **Наименование на** **Учебно-техническото средство** | **Използвани учебно-технически средства по вид на занятията** |
| **Лекции** | **Семинарни****занятия** |
| 1. Мултимедийни системи за презентиране | X | X  |
| 2. Интернет | X | X  |
| 3. Специализирани програмни продукти: |  |  |
|  3.1   | X | X |

**VI. ПреПОРЪЧИТЕЛНИ МАТЕРИАЛИ И НОРМАТИВНИ ИЗТОЧНИЦИ**

 **6.1. Основна литература**

|  |
| --- |
|  1. Божинова, М. Управление на дистрибуцията. Фабер, В. Търново, 2016 г. |
|  2. Гордон, М. и С. Карнаухов. Логистика товародвижения. Москва, 2009 г. |
|  3. Катранджиев, Хр. Дистрибуционна политика. УИ “Стопанство”, С., 2008 г. |

 **6.2. Допълнителна литература**

|  |
| --- |
|  1. Rushton, A., P. Croucher, P. Baker. The handbook of logistics and distribution management. United Kingdom, 2014 |
|  2. Bowersox, D. Management in Marketing Channels. McGraw-Hill Publ. Co, 2009 |
|  3. Ahlert, D. Distributions politik. Stuttgart, 1999 |

 **6.3. Нормативни документи**

|  |
| --- |
|  1. Търговски закон |
|  2. Закон за защита на конкуренцията |

 **6.4. Интернет ресурси**

|  |
| --- |
|  1. Министерство на икономиката |
|  2. Комисия за защита на конкуренцията |

Съставил/и/:

|  |
| --- |
|  …………………………………${authors#1}(проф. д-р Марияна Божинова) |

Ръководител катедра:

|  |  |
| --- | --- |
|  …………………………………(проф. д-р Марияна Божинова) |  |