РЕПУБЛИКА БЪЛГАРИЯ

**СТОПАНСКА АКАДЕМИЯ “Д. А. ЦЕНОВ” – СВИЩОВ**

|  |  |
| --- | --- |
| Факултет“МЕНИДЖМЪНТ И МАРКЕТИНГ” | Катедра “МЕЖДУНАРОДНИ ИКОНОМИЧЕСКИ ОТНОШЕНИЯ” |
|  |  |
| **Утвърждавам:** |  |
|  Декан: …...…………….............................(проф. д-р Маргарита Богданова) | Приета от ФС, Протокол № 1 от 10.09.2020 г.Приета от КС, Протокол № 1 от 04.09.2020 г. |
| **УЧЕБНА ПРОГРАМА****на** |
| Учебна дисциплина“Външнотърговски сделки” |
| **Код на дисциплината: ФММ-КМИО-Б-305****Брой кредити по учебен план: (7)** |
| Образователно-квалификационна степен: БАКАЛАВЪР | Код на документа:УД/УПР-ФММ-КМИО-Б-305 |
| Форма на обучение: РЕДОВНА/ЗАДОЧНА/ДИСТАНЦИОННАЕзик: БЪЛГАРСКИ | Версия:v.03/2020 |

**І. ОРГАНИЗАЦИЯ НА ОБУЧЕНИЕТО**

**Часове учебна заетост (семестър с продължителност 14 седмици)**

***Таблица № 1***

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Учебна заетост****/аудиторна и извънаудиторна/** | **Редовна форма на обучение** | **Задочна форма на обучение** | **Дистанционна форма на обучение** |
| **1. Аудиторна заетост (АЗ)** | **56** | **28** | **56** |
| 1.1. Лекции | 28 | 14 | 28 |
| 1.2. Семинарни занятия | 28 | 14 | 28 |
| **2. Извънаудиторна заетост (ИАЗ)** | **119** | **147** | **119** |
| 2.1.Самостоятелна работа | 60 | 74 | 60 |
| 2.2. Академични задания | 59 | 73 | 59 |
| 2.2.1. Курсови разработки и проекти | 29 | 33 | 24 |
| 2.2.2. Есета/доклади |  0  |  0  |  0  |
| 2.2.3. Казуси и делови игри | 20 | 30 | 10 |
| 2.2.4. Онлайн тестови и изпитни модули | 10 | 10 | 25 |
| **Всичко:** | **175** | **175** | **175** |

**Схема за формиране на крайната оценка по дисциплина**

***Таблица № 2***

|  |  |
| --- | --- |
| **Критерий**  | **Тежест на критерия** |
| **Редовна форма на обучение** | **Задочна форма на обучение** | **Дистанционна форма на обучение** |
| **1. Изпълнение на ангажименти през семестъра, в т.ч.:** | **50%** | **50%** | **50%** |
| * 1. Посещение на учебни занятия

*(% от комплексната оценка)* | 0% | 0% | 0% |
| 1.2. Семестриални контролни *(% от комплексната оценка)* | 20% | 0% | 20% |
| 1.3. Академични задания  *(% от комплексната оценка)* | 30% | 50% | 30% |
| **2. Семестриален изпит***(% от комплексната оценка)* *Форма на провеждане:**Тест с отворени и затворени въпроси, включително секция със задачи за решаване.* | **50%** | **50%** | **50%** |
| **Общо за дисциплината** | **100%** | **100%** | **100%** |

**II. Анотация**

**2.1. Цел на курса**

Цел на настоящия учебeн курс е да запознае студентите с:

• разнообразието от външнотърговски операции и техните особености;

• възможностите за приложението им;

• положителните и негативните последствия при реализирането на конкретни решения, свързани с избора и изпълнението на точно определена външнотърговска сделка.

Курсът включва знания от различни аспекти на международната икономика, международния маркетинг, финансите и акцентира както върху теоретическите, така и върху практическите знания, които трябва да получат студентите при изучаването на тази дисциплина.

**2.2. Предварителни изисквания**

За започване на курса на обучение са необходими знания по дисциплините "Международна икономика", "Висша математика" и "Основи на статистиката".

**2.3. Използвани методи на преподаване**

***2.3.1 Редовна и задочна форма***

По дисциплината се използват методи на преподаване като: лекции, демонстрации, мозъчни атаки, казуси, дискусии и презентации.

***2.3.2 Дистанционна форма***

Използваните методи са: лекции, демонстрации, казуси, директни инструкции, онлайн дискусии и др.

**2.4. Очаквани резултати**

След придобиването на знания по дисциплината "Външнотърговски сделки" студентите ще имат компетенции и умения:

• за характерните особености на отделните външнотърговски сделки;

• по отношение на структурата на различните договори за търговско посредничество;

• за осъществяване на сделки на компенсационен принцип;

• относно технологията за провеждане на международен търг и др.

**III. разпространение на дисциплината**

Universität Passau, Deutschland

Linköpings universitet, Sweden

Goce Delcev University, Shtip

**IV. Учебно съдържание**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **ТемИ** | **Редовна форма на обучение** | **Задочна форма на обучение** | **Дистанционна форма на обучение** |
| **Л** | **У** | **Л** | **У** | **Л** | **У** |
| **Тема I. Посредничеството в международната търговия** | 3.5 | 3.5 | 2 | 1.5 | 3.5 | 3.5 |
| *1. Същност и специфика на посредническата дейност2. Посреднически операции* |
| **Тема II. Специфични операции** | 3.5 | 4 | 2 | 2 | 3.5 | 4 |
| *1. Стоков реекспорт – същност и видове2. Сделки суич и але-ретур3. Сделка за преработка на чужди ресурси* |
| **Тема III. Външнотърговски сделки на компенсационен принцип** | 3.5 | 3 | 1.5 | 1.5 | 3.5 | 3 |
| *1. Същност на компенсационната (насрещната) търговия2. Класификации на обвързаните операции3. Бартер и бартерни споразумения.4. Офсетни операции5. Компенсационни съглашения* |
| **Тема IV. Аукционни операции** | 3.5 | 3 | 1.5 | 1.5 | 3.5 | 3 |
| *1. Характерни особености на аукциона2. Възникване и организация на международните аукциони3. Технология на аукционните операции4. Електронни аукциони5. Предимства и недостатъци на сделките на аукцион* |
| **Тема V. Международен търг** | 3.5 | 3.5 | 1.5 | 2 | 3.5 | 3.5 |
| *1. Видове търгове2. Организатори на търга3. Етапи на провеждане на международните търгове* |
| **Тема VI. Лизингови операции** | 4 | 4 | 2 | 2 | 4 | 4 |
| *1. Същност на лизинговите операции2. Видове лизингови операции3. Структура на системата за организация на лизинговите операции4. Лизингова сделка - същност и особености5. Предимства на лизинга и фактори, стимулиращи неговото развитие* |
| **Тема VII. Борсови операции** | 4 | 4 | 2 | 2 | 4 | 4 |
| *1. Същност и видове борси2. Стокови борси и тържища* |
| **Тема VIII. Концесията - партньорство между публичния и частния сектор** | 2.5 | 3 | 1.5 | 1.5 | 2.5 | 3 |
| *1. Същност на концесията2. Видове концесии3. Концесията и близки правни институти4. Примери за концесия5. Процедура за предоставяне на концесии6. Договор за концесия* |
| **Общо:** | **28** | **28** | **14** | **14** | **28** | **28** |

**V. ИЗПОЛЗВАНИ УЧЕБНО-ТЕХНИЧЕСКИ СРЕДСТВА**

|  |  |
| --- | --- |
| **Наименование на** **Учебно-техническото средство** | **Използвани учебно-технически средства по вид на занятията** |
| **Лекции** | **Семинарни****занятия** |
| 1. Мултимедийни системи за презентиране | X | X  |
| 2. Интернет | X | X  |
| 3. Специализирани програмни продукти: |  |  |
|  3.1   | X | X |

**VI. ПреПОРЪЧИТЕЛНИ МАТЕРИАЛИ И НОРМАТИВНИ ИЗТОЧНИЦИ**

 **6.1. Основна литература**

|  |
| --- |
|  1. Спиридонов, И., Захариева, Г., Нейков, Й. Външнотърговски операции. Свищов, АИ "Ценов", 2012 |
|  2. Спиридонов, И. и Г. Захариева. Външнотърговски операции. Учебно помагало. В. Търново, Фабер, 2011. |
|  3. Божинова. М. и колектив. Търговско представителство и посредничество. Фабер, 2011. |
|  4. Каракашева, Л. Търг: подготовка, участие и документи. Принцепс, 1995. |
|  5. Каракашева, Л. Външнотърговски операции, I част, С., СД "Юрапел-Ко", 1992. |

 **6.2. Допълнителна литература**

|  |
| --- |
|  1. Каракашева, Л. , Маркова, Бл., Динков, Д, Менчева, Л. Международен бизнес. Призма 1998. |
|  2. Каракашева, Л. Външнотърговски отношения на съвременната фирма, Хасково, 1992г. |

 **6.3. Нормативни документи**

|  |
| --- |
|  1. Закон за обществените поръчки |
|  2. Наредба за възлагане на специални обществени поръчки |

 **6.4. Интернет ресурси**

|  |
| --- |
|  1. http://europa.eu/legislation\_summaries/external\_trade/index\_bg.htm |

Съставил/и/:

|  |
| --- |
|  …………………………………(доц. д-р Галина Захариева) |

Ръководител катедра:

|  |  |
| --- | --- |
|  …………………………………(доц. д-р Здравко Любенов) |  |